Buat 2 artikel @400 kata, meta deskripsi, tags, 1 image. 1x keyword “cara membangun bisnis online”

Keyword utama : cara berbisnis dengan baik

**Meta deskripsi :** cara berbisnis dengan baik yaitu dengan mempersiapkan diri, baik modal, mental, dan perencanaan yang matang dalam memulai membangun usaha bisnis yang akan Anda jalani.

**Tips Sukses Berbisnis dengan Baik Mulai dari Nol**

Memulai usaha bisnis dari nol sampai sukses adalah angan-angan bagi semua orang, tidak mudah orang bisa bertahan dengan usaha bisnis yang dijalani. Mulai dari banyaknya hambatan yang datang, ketahanan mental yang kuat, bahkan persaingan bisnis yang tidak sehat. Alang melintang apapun, bagi seorang pebisnis sudah menjadi resiko yang harus dihadapi. Sebagai pebisnis pemula biasanya mengalami dilema saat memulai membangun usaha bisnisnya, produk apa yang akan dijual? Bagaimana pemasaran? Dan masih banyak pertanyaan-pertanyaan lain yang muncul di dalam diri mereka. Anda tak perlu risau lagi melangkah memulai usaha bisnis, setelah mengikuti tips sukses cara berbisnis dengan baik mulai dari nol:

1. **Yakinkan diri dan persiapkan dasar dalam berbisnis**

Berbisnis bukanlah sesuatu yang hanya dicoba-coba, tetapi memerlukan keseriusan dan niat yang matang. Meyakinkan diri adalah modal utama dalam membangun usaha, jauhkan dari pikiran-pikiran kegagalan yang dapat membuat semangat Anda menjadi kendor. Lakukan bisnis sesuai dengan passion Anda supaya bisnis yang Anda jalani bisa bertahan lama. persiapkan dengan baik ide-ide dasar berbisnis untuk memaksimalkan usaha bisnis yang akan Anda mulai. Jika Anda masih ragu dengan usaha bisnis yang akan dimulai, ada baiknya untuk riset terleih dahulu seberapa banyak pelanggan membutuhkan produk yang akan Anda jual. Akan lebih menguntungkan lagi jika Anda bisa memproduksi sendiri yang menghasilkan produk berbeda meskipun kegunaannya sama, artinya produk yang Anda jual memiliki keunikan tersendiri dari yang lain. Namun, yang paling penting adalah kualitas produk itu sendiri memang bagus dan dipakai oleh penjualnya juga untuk memudahkan pada saat branding.

1. **Persiapkan modal bisnis dan kuasai bisnis yang Anda jalani**

Ada banyak cara membangun bisnis online dimulai tanpa modal sama sekali, salah satunya jualan online dengan caramenjualkan produk orang lain di sosial media atau menjadi *reseller* atau *dropshipper* terlebih dahulu sampai modal yang Anda punya sudah cukup untuk mulai membuka lapak sendiri. Pelajari para pebisnis yang sudah berpengalaman dan sukses membangun usaha bisnisnya, dengan begitu perlahan-lahan Anda dapat menguasai bisnis. Mulailah dengan memikirkan ide-ide kreatif untuk meningkatkan usaha bisnis Anda, ikuti trend yang sedang booming sebagai salah satu peluang bisnis Anda terutama menarik perhatian untuk masyarakat urban.

1. **Fokus dan kembangkan satu bisnis terlebih dahulu**

Biasanya para pebisnis pemula, saat usaha bisnisnya mulai ramai tidak sabaran ingin menambah usaha bisnis yang lain. Sehingga bisnis awal yang sudah diatur menjadi berantakan dan tidak terkendali, pastikan terlebih dahulu usaha bisnis Anda benar-benar stabil baik pengelolaannya, pelayanannya, dan semua kebutuhan terpenuhi baru menambah bisnis yang lain.

1. **Berani menghadapi resiko yang kemungkinan bisa terjadi**

Resiko menjadi seorang pebisnis memang selalu ada, melalui perencanaan yang matang sekalipun fakta dilapangan terkadang tidak sesuai yang diharapkan, jangan pesimis tetap persiapkan mental Anda untuk kemungkinan terburuk. Anggaplah itu sebuah proses perjalanan bisnis Anda untuk lebih baik lagi kedepannya. Cara berbisnis dengan baik tidak cukup hanya branding produk namun tanpa diimbangi dengan pengelolaan keuangan yang baik juga, Anda akan kesulitan mengatur modal selanjutnya. Terus berpikir positif dan belajar dari orang-orang yang sukses membangun usaha bisnisnya.

**Tags:** berbisnis, modal, branding, pebisnis, lapak, jualan online, produk, sukses, *reseller,dropshipper.*

Keyword utama : cara berbisnis yang sukses

**Meta deskripsi :** membangun bisnis rumahan memang menguntungkan ditengah pandemi seperti ini, namun juga memerlukan strategi pemasaran dan pengelolaan keuangan yang baik agar tetap berjalan lancar.

**Kiat Sukses Membangun Bisnis Rumahan Ditengah Pandemi**

Pandemi bukanlah menjadi alasan dalam mencari rezeki, jika Anda adalah seorang karyawan yang terkena dampak PHK akibat pandemi dan masih kesulitan dalam mencari pekerjaan, jangan putus asa karna akan selalu ada kemungkinan yang lain di kehidupan Anda. Misalnya saja Anda mulai dengan membuat usaha rumahan yang tidak memerlukan modal yang besar. Berikut ini cara berbisnis yang sukses melalui bisnis rumahan:

1. **Riset bisnis rumahan yang menghasilkan banyak cuan**

Perlu Anda ketahui cara berbisnis yang sukses yaitu harus mempunyai visi misi yang jelas dengan bisnis yang akan Anda jalani supaya arah dan tujuannya jelas. Selain itu, tentukan target pemasaran penjualan produk Anda akan diperjualbelikan untuk kalangan apa saja, dan bisa digunakan untuk siapa saja, tetap mengikuti etika berbisnis yang sehat.

1. **Belajar mengelola keuangan dengan baik**

Meskipun hanya bisnis rumahan tetap harus belajar administrasi mengelola uang dengan baik, pisahkan uang pribadi Anda dengan uang bisnis. Sebagai salah satu cara untuk keberlangsungan bisnis Anda agar tidak terkendala dalam urusan administrasi. Anda perlu menghemat dana yang masuk dan menghindari pembelian barang-barang yang tidak teralu dibutuhkan supaya bisnis Anda tetap berjalan.

1. **Cara membangun bisnis online dan offline sampai sukses**

Salah satu cara berbisnis yang sukses adalah strategi pemasaran yang bagus, Anda bisa memanfaatkan internet untuk mempromosikan bisnis Anda, selain itu juga Anda bisa mengajak kerjasama dengan lapak-lapak offline terdekat untuk menjual produk Anda. Promosi secara online bisa anda gunakan melalui marketplace untuk membuka lapak di toko e-commerce yang sudah memiliki nama dan pelanggan yang banyak. Anda bisa menggunakan jasa iklan jika modal Anda memungkinkan untuk itu, namun jangan terlalu dipaksakan terlebih dahulu anda bisa memanfaatkan promosi melalui sosial media yang Anda gunakan. Berikan pelayanan yang baik dan ramah terhadap pelanggan termasuk memberikan kepuasan kepada pelanggan supaya kembali datang ke lapak Anda. Apabila Anda mempromosikan secara online sebisa mungkin gunakan kualitas foto yang bagus dan detail produk yang informatif untuk menarik pengunjung ke lapak online Anda. Jangan meniru deskripsi produk orang lain di bisnis Anda, lakukan dengan ide kreatif Anda sendiri dengan percaya diri.

1. **Positif thinking untuk kemajuan bisnis Anda**

Bisnis rumahan memang recomend di masa saat ini, dimana banyak orang yang menghabiskan waktunya didepan gadget. Meskipun banyak pesaing bisnis rumahan, Anda tetap berpikir positif dan yakin bahwa usaha yang Anda jalani akan berhasil dan sukses. Terus kembangkan ide bisnis Anda dengan mengikuti perkembangan zaman supaya bisnis yang Anda jalani bisa bertahan lama dan sukses. Itulah tadi cara berbisnis yang sukses melalui bisnis rumahan. Semoga bermanfaat.